

## Bestyrelsesmøde 15. feb 2021.

Virtuelt tilstede: KK, EH, FH, BH, KM, AG, AP desuden Lars.

### **KK:**

1A: Repræsentantskabsmøde den 27. mar. i DGU. Mulig deltagelse. Der er endnu ikke udsendt agenda.

1B: Aftale med Arne Christensen som kommende træner til begyndere

1C: Genoptagelse af kaninmatcher og medlemmer med Hcp. +30. Disse matcher vil være på begynderens præmis. Skal ses som en mulighed for at få de nye sluset ind i det gode klubliv. Det kræver dog at etablerede spillere er mentorer eller med følgere, som ikke deltager i matchen. Mere om dette separat.

1D: Samtale om Golfspilleren i centrum. Er det noget for os.

1E: Restaurant Golfen vil fra 01. apr. 21 holde åbent alle dage fra 11-18. Prisen for øl i automaten vil blive kr. 20.

1F: Der vil blive sat kodelås på Bagrummet i stedet for nøgle.

### **EH:**

2: Problematikken omkring udmeldelser i det ældre segment blev drøftet.

3. Udvalg.

AG: Arbejdslørdag den 30. marts. Tilmelding skal ske på Golfbox. Da vi jo måtte droppe denne sidste år, så har vi det som fru murermester Jessen i Matador, Vi trænger!! Selvom der måske fortsat er forsamlings begrænsning, så burde det være muligt. Vi har jo altid været inddelt i grupper. Ligeledes søger jeg et par stykker mere til åbne lukke holdet.

AP: Begynderpris kr. 1925,-. Vi har en del flyers og bruger disse.

BH: Oprydning på kontoret. Klargøring til kontorhold.

FH: Sponsorer. Pt. Tilsagn fra ca. halvdelen af sidste års sponsorer. Vi skal have trykt nye scorekort, og talte om sponsorer på disse. I disse Corona tider er det virkelig svært at få sponsorer. Det ville hjælpe SÅ meget hvis der er flere i sponsorudvalget. Kom frit frem.

Lars: I forbindelse med markedsføring af vore dejlige klub, er der kommet megen aktivitet på Facebook. Dette medie erstatter den skrevne artikel i eks. Lokal avisen. Kan nå langt omkring jo mere den bliver delt, ergo mange flere ser/læser om klubben, som så gerne skulle initiere flere medlemmer og ikke mindst greenfee gæster.

Evt.: Snak om shoppen. Back tee har som tidligere nævnt trukket deres **tøj** salg hjem. De vil sælge det selv. Per kører shoppen videre, og er i gang med at finde ny tøjforhandler. Shoppen giver en årligomsætning på 100-120.000.

Næste møde 17. marts kl. 15.

Anne Grete Frisk

23. feb. 2021

